

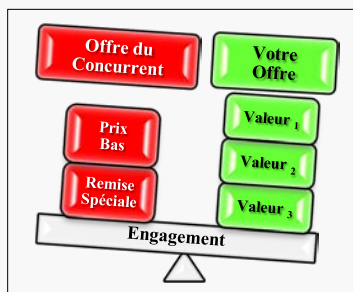
Carte-Réponse

☒ **Oui**, j'inscris un ou plusieurs collaborateurs au séminaire 'L'Offre Gagnante'.

☐ **De Scorende Offerte**
Séminaire néerlandophone

le mardi 4 février 2014
de 9h00 à 17h30

Fenikshof
Grimbergen



Qu'est-ce qui amènera un client à choisir votre offre ?

- ⇒ Votre offre, reflète-t-elle les besoins spécifiques de votre client ?
- ⇒ Utilisez-vous un langage concis, assertif et agréable?
- ⇒ Le client perçoit-il la plus-value de votre offre au-delà du prix?
- ⇒ Recourez-vous à la visualisation de votre solution ?
- ⇒ Avez-vous bien mis en évidence la stratégie d'exécution du projet?
- ⇒ Le client, sait-il quelles sont les démarches à faire pour passer commande?

Votre Investissement

€ 480 hors TVA par participant - à partir de 2 participants: € 395 par personne
Païement après réception de la facture.

Faxez ce formulaire d'inscription à :
+32 (0)16 - 46 80 19

Participant : _____

Fonction : _____

Société : _____ TVA: _____

Adresse : _____

Tél/GSM : _____ PO n°: _____

E-mail: _____

Grace à notre certificat Q*For, vous pouvez bénéficier du système des 'Chèques-Formation' ou du 'KMO-Portefeuille'.

Code d'autorisation Chèques-Formation: 200/0102/82573
KMO-Portefeuille: DV.O104804

