

Management & Sales Academy Louvain Agenda Seminars 2014

Management Academy Louvain				
People Management				
People Management voor Sales Managers	NL	08/05 – 15/05 – 22/05	Zaventem 09u00 – 17u30	€ 1775
People Management pour Directeurs des Ventes	FR	19/05 – 26/05 – 02/06	Namur 09u00 – 17u30	€ 1775
Sales Strategy Map				
Strategy Map for Sales Organisations		05/06 – 19/06	Brussel - Beersel 09u00 – 17u30	€ 1300
Strategy Development		Sessies van 1,5 uur	ter plaatse	€ 520
Field Coaching		Sessies van halve dag	in cliënteel	€ 900
Desk Coaching		Sessies per 2 uur	op kantoor klant	€ 500
Day of the CEO				
Be inspired by ... Innovation, your Driver for Growth!		20/05/2014	Vilvoorde 14u30 – 20u30	€ 325
Sales Academy Louvain				
Strategic Selling				
Strategisch Verkopen aan Grote Klanten	NL	13/03 – 14/03 – 27/03	Leuven 09u00 – 17u30	€ 1775
Vente Stratégique	FR	23/10 – 06/11 – 13/11	Namur 09u00 – 17u30	€ 1775
Rode Draad / Fil Rouge nu inclusief opvolgingsdag of persoonlijke coaching naar keuze				
De Rode Draad voor de Industriële Verkoper ▪ inclusief vervolmakingsdag op 23/06 of ▪ individuele coachingsessie van 2 uur ▪ met één dag field coaching op leerpunten	NL	18/2 - 25/2 - 11/3 - 18/3 - 25/3 - 1/4 ▪ 23/06 ▪ drie weken na de training ▪ vier weken na de training	Gent 08u30 – 12u30 Gent 09u00 – 17u30 Desk twee uur Field 8u30 – 17u00	€ 1975 € 1975 € 2830
Le Fil Rouge pour le Vendeur Industriel ▪ inclusief vervolmakingsdag op 25/09 of ▪ individuele coachingsessie van 2 uur of ▪ met één dag field coaching op leerpunten	FR	29/04 – 06/05 – 13/05 ▪ 23/06 ▪ drie weken na de training ▪ vier weken na de training	Namen 9u – 17u Namen 9u – 17u Desk twee uur Field 8u30 – 17u	€ 1975 € 1975 € 2830
Rode Draad II – vervolmakingsdag voor deelnemers aan eerdere sessies	NL	23/06/2014	Gent 09u00 – 17u30	€ 445
Fil Rouge II – Journée de Professionnalisation	FR	25/09/2014	Namen 09u00 – 17u30	€ 445
Negotiating to Yes				
Negotiating to Yes - Wallonië	FR	13/02 – 20/02	Beersel 09u00 – 17u30	€ 1190
Negotiating to Yes - Vlaanderen	NL	23/04 - 30/04	Kontich 09u00 – 17u30	€ 1190
Negotiating to Yes - Duitsland	DU I	05/05 – 12/05	Düsseldorf 09u00 – 17u30	€ 1190
Negotiating to Yes - Nederland	NL	10/06 – 17/06	Utrecht 09u00 – 17u30	€ 1190
Negotiating to Yes - Noord-Frankrijk	FR	12/06 – 13/06	Lille 09u00 – 17u30	€ 1190

Erkenningsnummer KMO-portefeuille : DV.O104804
Code d'autorisation Chèque-Formation: 200/0102/82573

