

People Management voor Sales Managers



Ja, ik schrijf één of meerdere managers in voor de praktische training van 'People Management'

6 voormiddagen

1. Strategisch Objectief & Coachingsplan
2. Sales Training & Sales Meetings
3. Field Coaching met Debriefing
4. Motivatie & Emotionele Intelligentie
5. Analyse & Probleemgesprekken
6. Motiverende Evolutiegesprekken

Najaar 2009

Nederlandstalig

☐ **Brussel**

van 08u30 tot 12u30

Dinsdag 22-09-09

Dinsdag 29-09-09

Dinsdag 06-10-09

Dinsdag 13-10-09

Dinsdag 20-10-09

Dinsdag 27-10-09

Najaar 2009

Franstalig

☐ **Wavre**

van 08u30 tot 12u30

Donderdag 15-10-09

Donderdag 22-10-09

Donderdag 29-10-09

Donderdag 12-11-09

Donderdag 19-11-09

Donderdag 26-11-09

Deelnemer : _____

Functie : _____

Bedrijf : _____

BTW: _____

Adres : _____

Tel/gsm : _____

E-mail: _____

Uw investering :

1590 € excl. BTW per deelnemer na ontvangst van de factuur.
Bij inschrijving van 2 of meerdere deelnemers (NL en/of FR),
betaalt u slechts 1490 EUR per deelnemer.

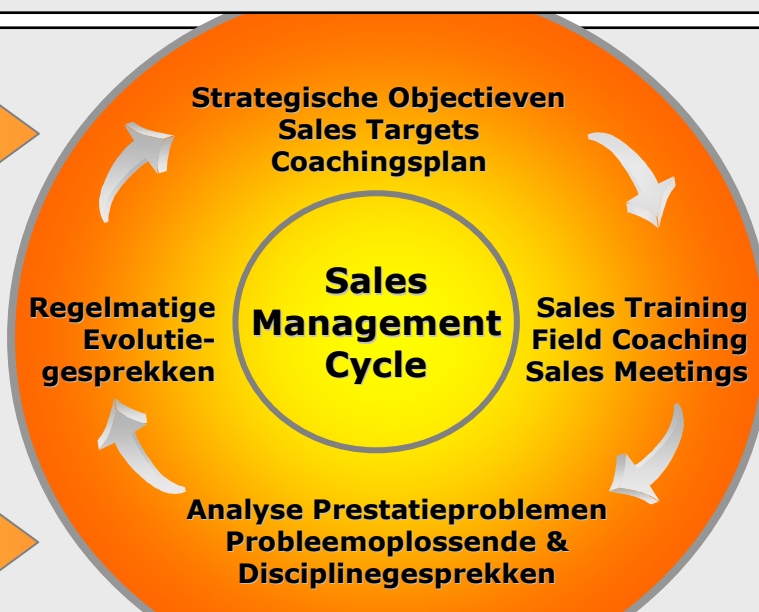
Fax voor 15
september naar
Robeyns & Partners
Fax: 016 - 46 80 19



Structuur



Praktijk



80 % Gesprekstechnieken

- Meeting Strategische Objectieven
- Bespreking Coachingsplan
- Sales Training & Meetings
- Field Coaching: Step in Step Out
- Curbstone Conference
- Emotionele Intelligentie
- Motivatiegesprekken
- Evolutiegesprekken
- Vragen & Echt Luisteren
- Feedback Geven